

MAY 2025

ACCOUNT MANAGER NEW BUSINESS

PIETERMAN



SEARCH©H
executive search



Content

<u>OVER PIETERMAN</u>	03
<u>JOB PROFILE</u>	04
<u>OVER E-SEARCH</u>	06
<u>WIE IS E-SEARCH</u>	07
<u>CONTACT</u>	08

Over Pieterman

VAN TANDWIELTJE TOT TOONAANGEVENDE PARTNER

Wat ooit begon als een klein radartje in Vlaardingen, is uitgegroeid tot een goed geoliede internationale machine met vestigingen in België en Nederland. Bij Pieterman Glas- en Steentechniek draait alles om samenwerking: geen stijve hiërarchie, maar een open werksfeer waarin iedereen de handen uit de mouwen steekt. De deuren staan letterlijk open collega's helpen elkaar en zelfs de directeur is gewoon een vertrouwd gezicht aan de koffiemachine.

GESPECIALISEERD IN OPLOSSINGEN VOOR GLAS EN NATUURSTEEN

Pieterman is een internationale handelsonderneming die zich volledig richt op de vlakglas- en natuursteensector. Hoewel zij zelf geen glas of natuursteen verhandelen, staat onze dienstverlening volledig in het teken van deze materialen. Dankzij diepgaande marktkennis en jarenlange ervaring zijn zij een betrouwbare partner voor professionals in de branche

COMPLEET ASSORTIMENT EN TECHNISCHE EXPERTISE

Hun aanbod omvat onder meer:

- Glasbeslag en toebehoren
- Bewerkingsmachines voor glas en natuursteen
- Waterzuiveringsinstallaties
- Gereedschappen voor opslag, snijden en plaatsing
- Magazijninrichtingen, opslagrekken en transportkarren

Daarnaast verzorgt hun technische dienst de installatie, revisie, het onderhoud en de reparatie van machines met grote precisie en vakmanschap. Pieterman biedt ook nog voorzetramen aan en verhuurt een uitgebreid assortiment hefapparatuur beschikbaar in zowel België als Nederland.

***PIETERMAN STAAT VOOR: KWALITEIT, VAKKENNIS EN
PERSOONLIJKE SERVICE.***

Job Profile

Pieterman Glas- en Steentechniek is een internationale handelsonderneming actief in België en Nederland, gespecialiseerd in hoogwaardige producten voor de vlakglas- en natuursteenindustrie. Ons aanbod varieert van machines en gereedschappen tot opslag- en transportoplossingen. Als expert in de branche bouwen wij dagelijks aan duurzame relaties met groothandels, B2B-klanten en installateurs.

Ter uitbreiding van ons team in Nederland zoeken wij een:

Account Manager (New Business)

(met ervaring in de machinehandel, glas- of steenbouw)



WAT GA JE DOEN?

Als Accountmanager (new business) ben jij hét aanspreekpunt voor (nieuwe) klanten in Nederland en speel je een centrale rol in het uitbreiden van ons klantenbestand.

III:

- Spot commerciële kansen in de markt en benut ze actief;
- Verzorgt de verkoop van ons uitgebreide productaanbod binnen jouw regio;
- Ontwikkelt oplossingen op maat voor onze B2B-klanten, met een sterke focus op groothandels en technische partners;
- Onderhoudt contact met bestaande relaties en onderzoekt mogelijkheden voor eventueel cross selling;
- Volgt marktontwikkelingen op de voet en vertaalt ze naar commerciële acties;
- Maakt offertes, projectvoorstellen en registreert klantgegevens zorgvuldig in ons CRM-systeem;
- Werkt nauw samen met Finance om klantafspraken en debiteurenbeheer op orde te houden;
- Rapporteert aan de verkoopleiding en het management.

WAT NEEM JIJ MEE?

- Minimaal 3 tot 5 jaar werkervaring in een vergelijkbare commerciële functie;
- Relevante ervaring in de machinehandel, glasbewerking of steen(bouw);
- HBO werk- en denkniveau;
- Beheersing van het Nederlands en Engels in woord en geschrift;
- Je bent resultaatgericht, communicatief sterk en weet goed te onderhandelen;
- Je werkt zelfstandig, maar denkt mee met je collega's en bouwt graag samen aan succes;
- Je bent empathisch, integer en hebt een groot verantwoordelijkheidsgevoel.

WAT BIEDEN WIJ JOU?

- Een marktconform salaris;
- Een dynamische werkomgeving met ruimte voor eigen initiatief en groei;
- Een enthousiast en hecht team van nuchtere, capabele collega's;
- HR-ondersteuning gericht op werkplezier en balans;

KLAAR OM TE BOUWEN AAN JOUW TOEKOMST BIJ PIETERMAN?

Neem contact op met:

Ernst Monkhorst : +31 6 30020034

Gwen de Vos van Steenwijk : +31 6 53814008

Over e-search & werkwijze

OVER

e-search is een boutique executive search bureau gespecialiseerd in het vinden van commercieel, operationeel en financieel toptalent en C-level leiders voor investeringsbedrijven, family offices, familiebedrijven en DGA geleide organisaties.

MISSION

Wij verbinden toonaangevende bedrijven met uitzonderlijk leiderschapstalent, op maat geselecteerd om groei, innovatie en duurzame waardecreatie te realiseren.

WERKWIJZE

Onze werkwijze is zorgvuldig afgestemd om zowel de behoeften van de organisatie als de verwachtingen van de kandidaat te vervullen. Van het eerste gesprek tot de succesvolle integratie van de nieuwe leider, wij begeleiden het hele proces om een perfecte match te garanderen.

Profielbepaling

Het fundament voor succes

In samenwerking met de klant bepalen we het gewenste profiel. Dit kan zowel het bedrijf zijn waar de kandidaat wordt geplaatst, als de private equity-partner. We stellen een profieldocument op, waarmee de verwachtingen helder zijn, en zorgen dat alle betrokkenen op dezelfde lijn zitten.

Search & Selectie

Gerichte zoektocht naar talent

Ons team gaat actief aan de slag met de zoektocht naar geschikte kandidaten. We voeren gesprekken met potentiële kandidaten, selecteren de meest geschikte profielen, en leveren een shortlist van topkandidaten. Deze kandidaten zijn vooraf face-to-face gesproken en, indien mogelijk, zijn ook referenties nageetrokken.

Interviews & Integratie

De juiste match maken

De shortlist wordt samen met het bedrijf en, indien van toepassing, de private equity-partner doorgenomen. Op basis hiervan volgen de interviews bij het bedrijf en, indien relevant, de private equity. Wij zorgen ervoor dat de kandidaat optimaal wordt geïntegreerd binnen de organisatie.

Wie is e-search

Ernst en Gwen leiden samen ons executive search bureau. Zij werken met diverse partners en een netwerk van freelancers met expertise in marketing, legal en andere disciplines. Deze samenwerkingsverbanden geven ons toegang tot een breed professioneel netwerk voor de perfecte match.

ERNST MONKHORST

Ernst Monkhorst is een ervaren professional met meer dan 25 jaar commerciële ervaring in de software- en ICT- sector. Hij heeft een rechtenstudie afgerond aan de Rijksuniversiteit Groningen. Hij is medeoprichter en partner bij e-search, een boutique executive search bureau gevestigd in Amsterdam. Het bedrijf richt zich op het werven van topkandidaten voor portfolio-ondernemingen van private equity, venture capital en groeifondsen, evenals middelgrote tot grote familiebedrijven. Daarnaast adviseert Ernst investeerders in hun informele investeringen in startups en scaleups.

GWEN DE VOS VAN STEENWIJK

Gwen de Vos van Steenwijk is een ervaren professional op het gebied van executive search en organisatieontwikkeling. Ze is actief als partner e-search (boutique executive search bureau) waar ze zich richt op het aantrekken van leiders voor private equity- en durfkapitaalfondsen en familiebedrijven. Zij heeft een academische achtergrond aan de Erasmus Universiteit Rotterdam en heeft eerder gewerkt bij organisaties zoals CVC, USG, More, the art of work en GB2 recruitment. Haar expertise ligt in het begeleiden van mensen en organisaties bij het vinden van de juiste leiders waarbinnen zij strategisch inzicht combineert met een sterke focus op menselijke relaties.



Contact us

Heb je vragen of wil je meer weten over deze functie? Neem gerust contact met ons op. We staan je graag te woord en kijken uit naar je reactie.



Amsterdam, Nederland



info@e-search.nl



<https://www.e-search.nl>



+31 6 300 200 34 / +31 85 109 11 61